МИКИ БРЕНЕР

 Яна работала в небольшом магазине готовой одежды в большом торговом центре в Ашдоде. В Советском Союзе, Яна была экономистом. У нее было высшее образование. В Израиле советская экоромика никому не была нужна. Нужно было работать, зарабатывать деньги, и она пошла работать продавцом. У Яны был муж и две дочки, девяти и двенадцати лет. Их семья три года жила в Израиле. Они уже купили квартиру и выплачивали ссуду. Когда были две зарплаты, на жизнь хватало. Правда, без излишеств.

 Работа продавца Яне даже нравилась. Яна была общительным человеком, и работа с людьми ее вполне устраивала. Репатрианты, приехавшие из СССР, здесь их всех называли «русскими», уже стали покупать себе одежду. И хозяева магазинов стали брать на работу «русских» продаващиц. Яна по себе знала, что нужно «русским» покупательницам, что они могут купить, а что не могут. Она чувствовала, как с кем нужно поговорить. Вероятно, у нее был талант к продажам. Женщины у нее охотно покупали одежду, и, даже, приводили других покупательниц.

 Как то, обслуживая очередную клиентку, Яна заметила одного мужчину, который стоял наискосок от открытых дверей магазина и наблюдал за ней. Это продолжалось минут двадцать, затем мужчина ушел. Яна подумала, что ей что-то показалось, и забыла об этом. Когда это повторилось уже три дня подряд, она задумалась, что ему нужно? Она слышала разговоры про израильтян, которые интересуются русскими женщинами, но ею, до сих пор, никто не интересовался. На четвертый день мужчина пришел перед самым перерывом. Он уже за ней не наблюдал, а просто стоял у двери магазина. Но Яна его видела. Когда Яна вышла из магазина, мужчина обратился к ней:

- Извините, можно с вами поговорить?

-Простите, я очень спешу на автобус, мне нужно покормить детей. Я могу поговорить только на ходу.

-Нет проблем. - И мужчина пошел рядом с ней. - Вы не ищете другую работу?

 Вопрос был неожиданным. Она ничего не искала, но ответила:

 -Не знаю. А что?

 - Я хотел бы с вами поговорить. Может быть, я вам предложу лучшую работу. Но вы должны пройти собеседование. Хотите попробовать? Да, мы же еще не знакомы.

Я –Мики Бренер. Вот моя визитная карточка. А как вас зовут?

 - Яна Легенштейн. У меня нет визитной карточки.

 Мики улыбнулся.

 -Может быть, когда-нибудь и будет. Значит, завтра вы начинаете работу в десять?

 -Да.

 Я жду вас в девять утра. Мой офис находится на третьем этаже, слева от магазина «Оптика». Вы найдете. На двери написано: Бренер. Южное отделение. В случае чего, мой телефон на визитке. До встречи.

 И он ушел. Яна заметила, что он сел в красивую машину, которая стяла неподалеку, и уехал.

Это было неожиданно. Яна рассмотрела визитку. Она увидела имя Мики Бренер, телефон и факс. Было написано что-то еще на иврите и английском, из чего она поняла только слово «одежда».

 Что делать? И она решила пойти и посмотреть.

 На следующий день, в девять утра, она уже стояла у двери с табличкой. Дверь была не заперта. Яна зашла. Это был офис. За компьютерами работали израильтяне. В те времена, русские еще сильно отличались. Ни одного русского она не заметила. Все были одеты в дорогую одинаковую одежду. Наверное, это была униформа. Мики Бренер стоял в дверях своего кабинета. Как видно, он ее ждал. Он тоже был одет в униформу.

 -Заходите, садитесь, поговорим. Вы находитесь в южном отделении моей фирмы. Мы занимаемся закупкой одежды за границей и продажей ее в Израиле. Очень дорогой отдежды. Самых лучших фирм. Каждый, кто здесь работает, отвечает за свой участок. За последние годы, в Израиль приехало большое количество репатриантов из бывшего Советского Союза. Пока они покупают наш товар еще в маленьких количествах. Но мы предполагаем, что спрос на наши товары, в этом секторе, в ближайшие годы будет возрастать. В связи с этим, мы хотим организовать новый отдел для работы с потенциальными «русскими» покупателями. Вас, наверное, удивило, что я за вами наблюдал. Я всегда сам подбираю персонал. Я просмотрел, наверное, всех русских продавщиц. Мне нужно «лицо» русского отдела нашей фирмы, человек, который возглавит этот отдел. Я полагаюсь на свою интуицию. Я редко ошибаюсь. Кто вы по образованию? Экономист? Это мне подходит. Если вы согласитесь рискнуть, и попробовать, то начнете с того, что пройдете специальный курс обучения в нашем центральном офисе в Тель-Авиве. Начальная зарплата,- и он назвал цифру, вдвое большую, чем она получала в своем магазине. –Я хочу получить ответ завтра в это же время, здесь. Если вы согласитесь, то завтра поговорим обо всем подробнее. До завтра.

 Яна поговорила дома с мужем, и они решили, что нужно соглашаться.

 - С детьми что-нибудь придумаем. Попросим твою маму помочь. Ведь у тебя высшее образование, подвернулся такой шанс, и его упустить? Конечно, соглашайся.

 На следующий день, Яна была в девять часов в кабинете у Мики Бренера. Она сказала, что она согласна.

 -Вот и хорошо. Вам нужно уволиться, это займет две недели. У нас в центральном офисе через месяц начинается курс. Остается две недели. За это время я вас ознакомлю со всей нашей сетью. У нас есть свои склады и свои магазины. Кроме того, работа с «русской» клиентурой, для нас дело новое. Тут нужно вместе многое обдумать. Будем сотрудничать. Вместе построим русский отдел. Я надеюсь, что в результате мы получим увеличение продаж. Вы сегодня сообщите вашему работодателю об увольнении. Через две недели я вас жду здесь. Вот бланк. Нужно его заполнить. Я вскоре поеду в центральное отделение. Там все оформят, и через две недели вы будете зачислены в штат. Дайте ваше удостоверение личности. Я сниму копию. Когда эти формальные процедуры были закончены, Мики улыбнулся и сказал:

 -Через две недели вы начнете новый этап вашей жизни. Это будет трудно, но интересно. Я желаю вам удачи.

 -Спасибо.

 Яна подумала: какая же у него приятная улыбка.

 А Мики подумал: ну почему среди многих, я выбрал именно эту женщину? Но она ему улыбнулась в ответ, и он понял: из-за ее улыбки. Подсознание никогда его не подводило. Не подведет и на этот раз. И он отбросил всякие сомнения.

 Яна почувствовала себя совсем другим человеком. Нужно было действовать. Она видела, что в офисе у Мики все работают на компьютерах. А она компьютера не знала совсем. Даже не знала, как его включить. В их торговом центре были компьютерные курсы. Она пошла туда. Молодой парень ей сообщил, что занятия новой группы начнутся через месяц.

 -Но у меня нет времени. У меня есть всего две недели. Мне нужны индивидуальные занятия. Каждый день с восьми до десяти утра. Через две недели я должна начать работать на компьютере. Сколько это будет стоить?

 Парень задумался.

 -Ну хорошо. Я вами займусь. –И он осторожно назвал сумму.

 Яна согласилась сразу. Она понимала, что пришло время вкладывать в себя деньги. Она должна соответствовать новому месту работы. На это нужно положить все свои силы.

 Парень оказался хорошим преподавателем, а Яна - хорошей и мотивированной ученицей. Через две недели, она уже свободно владела компьютером. Умела печатать тексты на иврите. Скорость, конечно, была небольшая, но это уже дело техники и практики. Она уже не боялась, что ее посадят перед компьютером, а она не будет знать, что делать.

 Яна начала работать у Мики Бренера. Первые две недели, она провела с ним, в его машине. Он хотел ознакомить ее со всем своим бизнесом. Ведь русский отдел будет касаться всех магазинов и складов, а не отдельного участка. Яна должна вживую увидеть все, с чем она потом будет иметь дело. Подъехали и в швейную мастерскую. Там сняли все мерки. Они подберут Яне униформу, и сделают лекала. Может быть, Яне понадобится в работе еще какая-нибудь одежда. Пока они ездили из одного города в другой, они обсуждали организацию русского отдела. Вернее, обсуждал Мики, а Яна его слушала. У нее еще не было никакого опыта, и обсуждать что-либо она еще не могла. Иногда она вставляла пару фраз о психологии русских женщин. Это было единственное, о чем она хоть что-нибудь знала. Мики говорил, что для него это - очень ценная информация.

 Через две недели, начался курс. Он длился две недели. Преподавательница, женщина средних лет, тоже одетая в униформу, детально рассказывала о функционировании их бизнеса, об особенностях работы их фирмы. Отдельно была лекция о психологии покупателя, о стратегии продаж и о финасах. Яна с удивлением обнаружила, что ее знания по экономике помогают ей во всем разобраться. Советский экономист вполне может переквалифицироваться и понимать израильскую экономику. Во всяком случае, в той сфере, где он работает.

 На последнем занятии, преподавательница рассказывала об этике отношений внутри фирмы. Она сказала, что интимные отношения между сотрудниками не допускаются. Если Мики Бренер об этом узнает, он уволит обоих. Сотрудники приходят сюда работать, а интимные отношения вредят делу. Так что, если кому-то это нужно, то ищите себе партнеров за пределами фирмы. Это обязательное требование. Так и сказала. Прямым текстом. Яна в душе посмеялась. Ничего себе, мало того, что у них, вернее у нас, все одеты в одинаковую унифому, а интерьер магазинов стандартизован, так еще и интимные отношения тоже под запретом. Но ее это не волновало. Она не собиралась вступать здесь с кем-нибудь в какие - либо отношеня. У нее для этого есть муж.

 Курс окончился, и началась работа. Действительно, построение русского отдела пришлось начать с нуля. К тому же, у Яны не было никакого опыта. Они часами сидели с Мики, обсуждали, что и как сделать. Если бы не опыт Мики в построении бизнеса, не получилось бы ничего. Они создали сектор рекламы, торговый секор, сектор информационного обеспечения. Пригласили программистов, и те создали необходимые их отделу компьютерные программы. Специально для этого отдела был оборудован большй офис, и у Яны появился свой кабинет. Для нее были заказаны визитки. Зарплату она уже получала такую же, как получают за такую работу израильтяне, и Мики сказал, что когда появятся экономические результаты деятельности ее отдела, то она будет получать бонусы. Мики верил в успех, и Яна поверила в успех. Они еще много времени потратили на подбор сотрудников. Изучение трудовых биографий, собеседования. Мики во всем участвовал и играл главную роль. Яна, которая в этой сфере не имела никакого опыта, мало в чем могла ему помочь. В каждом магазине появилась «русская» продавщица. Она должна была не только обслуживать русскоязычных покупателей, но и вносить в компьютер в специальной программе всю информацию о покупателе и покупке, включая приблизительные данные о личности покупателя ( возраст, пол, чем интересовался, как оценил интерьер магазина, товары в нем, уровень обслуживания, цены, что хотел бы еще купить). Это была необходимая обратная связь, для выработки правильной стратегии работы отдела. На основании этой информации, Яна каждый день в своем компьютере составляла отчет для Мики. Потом они вместе садились и вырабатывали план действий на каждый день, на месяц, на квартал. Кроме того, делали рекламу. Отдельно, для русскоязычных газет, отдельно для телевидения. В общем, механизм закрутился.

 Оказалось, что основной контингент русских покупателей в их магазинах, это женщины в возрасте от двадцати пяти до сорока пяти лет. Эти женщины, в основном, не заходят в магазин, а прохаживаются снаружи. Они ждут скидок. Когда цены опускаются до определенного уровня, они заходят в магазин, и покупают этот товар.

Спрашивают, также, почему в магазине нет обуви? Они бы тоже купили, но тоже со скидками.

 Итак, началась гонка. Яна с Мики сидели в своем офисе и ломали голову, до какого предела они могут снизить цены, а покупательницы стояли за дверьми магазинов и ждали снижения цен. В результате, продажи увеличились, а прибыль сильно не возросла. Допустить убытки они не могли. И так прошло несколько лет.

 И вдруг, у них началось везение. Израильский рынок заполнили дешевые китайские товары плохого качества. А у русских к этому времени повысились заработки. Многие из них, уже не считали каждую копейку, а некоторые женщины, уже работали в таких местах, где нужно было хорошо одеваться. В их магазины стали приходить женщины в сопровождении мужчин. Русские и не русские мужчины покупали своим женам и не женам красивую дорогую одежду. Русский отдел стал приносить прибыли . Яна стала получать бонусы. Никакой необходимости в присутствии Мики уже не было. Яна уже полностью справлялась с работой сама. Теперь она редко видела Мики. Он стал много времени проводить за границей. То презентация новрй коллекции одежды в Париже, то какая- то выставка в Лондоне, то еще что - нибудь.

 Яна обнаружила, что она скучает за Мики. Она привыкла к его присутствию, и ей его очень не хватало. Но Мики – хозяин фирмы. Он знает, что он делает. Но все равно, жаль, что его неделями нет.

 Мики себя хорошо знал. Он, с первых дней понял, что он, не просто так, пригласил Яну работать в свой бизнес. Он мог бы найти и кого-то, поопытнее. Ведь он возился с Яной и тратил на нее много времени. Да, он пригласил ее, потому что хотел быть с ней. Вначале он обманывал себя, а потом понял, что обманывать бесполезно. И он смирился с этим фактом.

 Он никогда особо не интересовался женщинами. У него была красивая жена и трое замечательных детей, а, главное, у него был бизнес, на который он тратил все свои силы на протяжении многих лет. И тут, он случайно увидел Яну. Конечно, вопрс о русском отделе уже был актуальным. Но Яна ему понравилась. Просто он хотел ее видеть каждый день, и он нашел способ, как это осуществить. А потом, уже все шло само по себе. Зайти дальше в отношениях с Яной он не мог. Это противоречило всем его принципам. Он бы и хотел, хотя он не знал, хотела бы она, или нет. Они никогда не выясняли отношений. Он в жизни не имел такого опыта. С женой было давно, они были молодыми, и все шло само собой. А как заговорить об этом с замужней женщиной, он себе не представлял. Но он сам наложил запрет на интимные отношения в своей фирме. Так что же, он первый и собрался его нарушить? Лучше пусть все остается, как есть. Вот, Яна уже и сама справляется. Он даже не ожидал от нее, что она будет таким толковым начальником отдела. Да и дела стали намного лучше. Тепрь уже и без его присутствия, русский отдел дает нормальные прибыли. А у него много других дел. Вот, приглашают на разные мероприятия за границу. Когда он возился с русским отделом, у него не было возможности ездить. А теперь, он будет часто ездить за границу, и будет меньше встречаться с Яной. Может быть, и стремление к ней у него пройдет. Это будет лучше всего.

 Но шло время, и Мики убедился, что ничего не проходит. Наоборот, он хочет видеть Яну. Он только об этом уже и думает.

А, что касается запрета, то он наложил его на других, а не на себя. В конце концов, он тут хозяин, и он решает, кому что можно, а кому нельзя. И почему эта простая мысль, несколько лет не приходила ему в голову?

 Теперь его мысли приняли другое напрвление. Он должен узнать, как Яна к нему относится. Ведь до сих пор они были просто сотрудниками. Она о его чувствах даже и не подозревает. Объясняться в офисе - это исключено. В машине, в их возрасте, это несерьезно. Нужно куда-то ее увезти. Да, кстати, он получил приглашение для двух человек, на презентацию новой коллекции одежды в Париже. Хорошая идея. Вот туда они вдвоем и поедут. Там, вдали от офиса, и выяснят свои отношения. Он будет знать, как Яна к нему относится и ему станет легче. Дальше было дело техники. Мики вызвал Яну к себе в офис и сообщил, что они поедут вдвоем в Париж отбирать модели для продаж. Там будет презентация новой коллекции. -Кстати, я позвоню в мастерскую, чтобы они подобрали тебе подходящее вечернее платье. Мы приглашны на прием в ресторан. Это командировка.

 Яна никогда не была в Париже. Мики берет ее с собой в Париж. Она была счастлива. Где-то в глубине души она понимала, что это не просто так. Но, честно говоря, Мики ей нравился уже давно. К тому же, он сам установил запрет на отношения. Наверное, он его соблюдает. А она с удовольствием побудет в Париже, да еще и с Мики, за которым она уже давно соскучилась.

 И вот самолет приземляется в Париже.

 Они едут в гостинницу. У него шикарный номер, и у нее шикарный номер. Такого она никогда не видела. Мики сказал:

- Мы всю ночь провели в аэропорту и в самолете. Мы всю ночь не спали. Давай приведем себя в порядок, отдохнем, а потом где-нибудь перекусим и погуляем по Парижу. Я в одиннадцать часов за тобой зайду.

 -Хорошо.

 Яна приняла душ, просушила феном волосы и легла отдохнуть. Проснулась она от стука в дверь. Наверное это Мики.

 Она открыла. Вошел Мики. Он был в джинсах и футболке.

- Ой, Мики, а я проспала.

 Яна была в ночной рубашке и, накинутом поверх нее, халатике. Она была розовая после сна. На лице не было ни грамма косметики.

 Мики посмотрел на нее и улыбнулся. Яна улыбнулась в ответ. Это все и решило. Они и не заметили, как уже оказались в постели. Каждый из них знал о своих чувствах, но не догадывался о чувствах другого. И вдруг оказалось, что они оба чувствуют одно и то же. Ведь они раньше боялись даже себе признаться в этом. И, в одно мгновение, это все случилось. Они были счастливы. Им было очень хорошо вместе. Так вместе они и уснули. Первой проснулась Яна. Посмотрела на часы. Было уже пять часов вечера. А в шесть начинается презентация. Нужно быстро собраться и ехать туда.

 -Мики, просыпайся. Уже пять часов.

 Мики открыл глаза.

- Яна, где ты? Уже пять часов? - И Мики вскочил.

 Нужно было еще одеть платье. Яна продавала много таких платьев, но, никогда в жизни, такое платье не одевала. На примерке, портниха ловко на нее одела это платье, а сейчас, Яна не представляла себе, как его одеть. За дело взялся Мики. Он разложил платье на кровати, разобрался, какие части тела куда должны попасть, и после трех попыток , все таки сумел одеть это платье на Яну, и разместить все в нужных местах. Оба вздохнули с облегчением. Яна одела туфли и спросила у Мики:

 -Ну как, я похожа на клиенток твоих магазинов?

- Нет, не похожа. Ты намного лучше и красивее.- И он ее поцеловал.- Ты вообще самая лучшая.

- Мики, а кого ты уволишь, меня или себя, или нас обоих вместе?

 - Да никого я не уволю. Мы булем молчать, и Мики Бренер ничего не будет знать.

 И они рассмеялись.

Мики пошел в свой номер переодеваться, Яна подкрасилась.

 В шесть они уже были на презентации. После презентации был прием в ресторане. Наконец-то они покушали. Яна выпила бокал шампанского, а Мики пару рюмок коньяка. У них было хорошее настороение, и они решили погулять по вечернему Парижу. Это было необыкновенно. Как в сказке. Это был совсем другой мир. Мир свободы, мир без всяких запретов, мир любви. Они плыли по течению, они были частью этого мира. Мики рассказывал что-то интересное про Эйфелеву башню, про Бастилию, про улицы и площади Парижа, про французскую историю. Они сели на скамейку и целовались, как будто им по шестнадцать лет. Кончилось это все у Яны в номере в постели, где они и проспали до утра.

 Улетать они должны были вечером. Целый день гуляли по Парижу. Мики хорошо знал и любил Париж. Он показал Яне свои самые любимые уголки. Вечером, они улетели в Тель-Авив. Праздник окончился. На следующий день, они приступили к работе.

 Мики сказал, что никто не должен ничего знать. И никто ничего не знал. У них была своя тайна. В офисе они никогда об этом не говорили. Если они очень хотели поговорить, то уезжали куда-нибудь подальше от офиса, заходили в какой-нибудь ресторан, заказывали обед и спокойно беседовали. Могли даже поцеловаться. Ничего большего в Израиле они себе не позволяли. Если у Мики было уж очень романтическое настроение, то он организовывал очередную командировку куда-нибудь.

 Так прошло двадцать лет.

 Мики уже давано был дедушкой, а Яна – бабушкой. Но в их отношениях ничего не изменилось. По прежнему, они иногда ездили в командировки. По прежнему, вокруг никто ничего не знал. Все вошло в привычку. Просто у них такая жизнь. Если это длится уже двадцать лет, значит, их обоих это устраивает.

 Клиентура русского отдела за эти годы сильно изменилась. Вернее она исчезла.

Сменилось поколение, и запросы женщин нового поколения уже были одинаковыми, вне зависимости от того, из какой общины они произошли. Но русский отдел не закрылся. Мики открыл свои магазины в Москве, Санкт-Петербурге и в Киеве. Там было много людей с деньгами. Дорогая женская одежда пользовалась спросом, а русский отдел умел исследовать рынок. Мики с Яной поработали хорошо. Их магазины стали модными. Продажи были большими и приносили хорошую прибыль.

 Мики и до этого был богатым человеком, а теперь его богатство еще увеличилось. Яна тоже не была бедной. Она все эти годы получала хорошую зарплату и бонусы.

 Теперь они, в основном, ездили в командировки в Москву, Киев и Санкт-Петербург. Теперь уже, Яна показывала Мики все достопримечательности. Правда, за эти годы там все сильно изменилось, но она знала русский язык и быстро ориентировалась, что где происходит.

 Это не был старый Советский Союз, где все было проблемой. Для таких богатых людей, как Мики, вообще никаких проблем не было. В их распоряжении были самые лучшие гостинницы и рестораны. Они ходили на лучшие спектакли в известные московские театры. Их, представителей известной израильской фирмы, приглашали на приемы в высшее общество российских бизнесменов.

 Мики был очень богат, но по-прежнему, у него была семья – на первом месте, бизнес – тоже на первом месте, ну а Яна - для души. И всегда, после ночи любви, Яна интересовалась, ну, кого же Мики все-таки уволит? Мики ее успокаивал, говорил, что он уволит ее и себя только на пенсию. А пока, Мики Бренер не должен ничего знать.